

DEIN BUSINESS: EINFACH. KLAR. PREMIUM.

Du brauchst nur
EIN Angebot
und
EINE klare Botschaft,
Um mehr FREIHEIT, mehr GELD und
nur noch die RICHTIGEN KUNDEN zu haben.

Die gute Nachricht:

Du must NICHT noch mehr tun!

Sondern Du darfst WIRKSAMER in Deinem ganzen Denken und Handeln werden.

Mit diesem Worksheet bringst Du KLARHEIT in Dein Business.

Hol Dir einen Cappuccino oder einen Tee, mach es Dir bequem und nimm Dir Zeit für die Fragen. Du wirst Klarheit darüber gewinnen, wer Du bist, wofür Du stehst und welchen Wert Du Deinen Kunden wirklich bietest.

Damit legst Du den Grundstein, um aus Deiner Expertise ein stabiles Premiumbusiness zu entwickeln, das Dir mehr Freiheit, mehr Geld und nur noch die richtigen Kunden bringt.

Mit Deiner **einzigartigen Positionierung** wirst Du zu*r Top-Expert*in und zur Nummer 1 für Deine Zielgruppe.

Mit einem **Premium-Angebot** wirst Du nach dem Wert, den Du schaffst, bezahlt, und nicht mehr nach Stunden.

Das sorgt dafür, dass Du nicht mehr vergleichbar mit anderen bist, mehr Wertschätzung bekommst UND höhere Preise nehmen kannst.

Mit Deiner **klaren Botschaft**, die sich an eine bestimmte Zielgruppe richtet, kommunizierst Du so wirksam, dass Du von den richtigen Leuten gesehen, verstanden und gebucht wirst.

So wird Deine Kundengewinnung einfach. Denn die Qualität Deiner Kommunikation bestimmt die Qualität Deiner Kunden.

Und Du schaffst die Grundlage, um als Trainer, Coach, Berater 10.000€ oder mehr im Monat zu verdienen, ohne dafür mehr zu arbeiten.

So steigst Du aus dem Hamsterrad von Verzettelung und Komplexität aus und bringst wieder LEICHTIGKEIT, WIRKSAMKEIT UND FREUDE in Deinen Alltag.

LASS UNS SPRECHEN!

Buche Dir am besten jetzt sofort Deinen kostenfreien Business Breakthrough Call (30 Minuten) mit mir und lass uns sprechen.

Über Dein Business. EINFACH. KLAR. PREMIUM.

Wähle Dir hier einen Termin aus:

<https://strategiesessionmitanjaantropov.as.me/BusinessBreakthrough>

DEINE EINZIGARTIGKEIT

Du brauchst keinen USP (Unique Selling Point), sondern ein Bewusstsein für Deine Einzigartigkeit und ein Vertrauen in Deine Geniezone. Da hast Du viel Energie, viel Freude, bist unvergleichlich und authentisch.

Was in Deinem Alltag gibt Dir Energie und Freude?

Was kannst Du richtig gut und es fällt Dir gleichzeitig sehr leicht?

In welchen Bereichen hast Du eine besondere Leidenschaft oder ein tiefes Interesse entwickelt?

Wenn Du in etwas der oder die Beste wärest, was wäre das?

Je tiefer Du in Dir selbst verwurzelt bist, umso höher kannst Du wachsen.

DEINE ERFOLGVERSPRECHENDSTE ZIELGRUPPE

Es geht nicht darum, allen zu gefallen. Sondern einen Unterschied für die Menschen zu machen, denen Du wirklich helfen willst und kannst. Das sind Deine Wunschkunden. Denn mit diesen Menschen hast Du am meisten Spaß und die größten Erfolgsaussichten.

Wo in Deinem Business schwächst Du Dich, weil Du versuchst, es Kunden oder Menschen recht zu machen, die gar nicht zu Dir passen?

Welche Kunden passen ideal zu Dir, weil Du sie verstehst, weil Du sie magst und weil Du Dich gerne auf sie einlässt?

Warum kommen sie zu Dir?

Wie wird ihr Leben besser oder anders, wenn sie mit Dir arbeiten?

Zuerst musst du Dich für Deine Traumkunden entscheiden, erst dann können sie sich für Dich entscheiden.

DEIN PREMIUM ANGEBOT

Mit einem Premium-Angebot, das sich an Deine erfolgversprechendste Zielgruppe richtet, verkaufst Du WIRKUNG und TRANSFORMATION, anstatt Deine Zeit oder Methode. Das macht Dein Angebot wirksamer und wertvoller für Deine Kunden. Du steigst aus dem Mittelmaß Deiner Mitbewerber aus und fokussierst Dich auf exzellente Resultate. Höhere Preise sind die natürliche Folge.

Was wünschen sich Deine Wunschkunden?

Was frustriert Deine Wunschkunden dabei am meisten?

Welche Transformation durchläuft Dein Kunde mit Dir?

Welche Resultate erzielen Deine Kunden mit Dir?

Hohe Preise nimmt man nicht. Hohe Preise bekommt man.

DEINE KLARE BOTSCHAFT

In einer Zeit der Informationsüberflutung ist es wichtig, dass Menschen sehr schnell verstehen, ob Dein Angebot RELEVANT für sie ist. Mit Deiner KLAREN BOTSCHAFT an eine definierte Zielgruppe wird Deine Kundengewinnung einfach. Weil WERT und WIRKUNG Deiner Arbeit sofort für die richtigen Menschen SICHTBAR sind.

Was ist deine höchste Intention mit Deinen Wunschkunden?

Wofür stehst Du mit Deiner Arbeit?

Was willst Du mit Deiner Arbeit in dieser Welt bewirken?

Eine klare Botschaft anstatt 10.000 unwirksame Marketingmaßnahmen.

DEINE VISION

Wenn Du Dich dauerhaft erfolgreich am Markt positionieren und Deine Expertise zu einem stabilen Business machen willst, dann musst Du vor allem eins wissen:

Wenn alles möglich wäre, wie hättest Du es gerne?

Denn letztlich geht's ja in der Selbstständigkeit nicht darum, Dich irgendwie abzurackern, sondern darum, Dein Business und damit auch Dein Leben zu gestalten. Denn Selbstständigkeit ist keine Arbeitsform, sondern eine Lebensform. Du gestaltest Dein Leben.

Was ist Dein größter Wunsch für Dich und Dein Business?

Wie sieht Deine Form von „Leben und Arbeiten in Einklang mit Dir selbst“ aus?

Welche inneren Glaubenssätze, Widerstände und Zweifel melden sich, wenn Du daran denkst?

Was würdest du jetzt tun, wenn du keine Angst davor hättest, damit zu scheitern?

Deine Arbeit ist wichtig. Du bist wichtig. Deine Kunden brauchen Dich.
Deine Aufgabe ist es, dafür zu sorgen, dass sie Dich finden, Deinen Wert erkennen und Dich buchen können.

Ich bin Anja Antropov.

Businessmentorin, Speakerin, Bestsellerautorin und Unternehmerin.

In den letzten 15 Jahren habe ich hunderten von Selbstständigen dabei geholfen zu erfolgreichen und selbstbewussten 6-7-stelligen Unternehmer*innen zu werden, die mit LIEBE und FREUDE im Business stehen und Stress durch WIRKSAMKEIT ersetzt haben.



Ich biete Dir einen Raum, wo Du nicht einfach irgendwelche Strategien bekommst, sondern wo Dein Business in Einklang mit Dir und Deinen Bedürfnissen wachsen und gedeihen kann.

Was Du bei mir lernst, geht viel tiefer als Strategie-, Mindset- oder Verkaufstraining.

Für mich sind Unternehmertum und Selbstständigkeit keine Arbeitsform, sondern eine Lebensform. Es geht um Leadership, um die Gestaltung Deines Business und Deines Lebens. Es geht darum, Deine Geniezone zu finden, Dir maximale Freiheit zu erlauben und die Erfahrung zu machen, dass Du für Geld nicht hart arbeiten musst, sondern Dich in Deine Größe aufrichten und Deine Mission antreten darfst.

Ich werde Dir neue Horizonte eröffnen. Du wirst die Welt neu entdecken, Dich neu entdecken, Dich in Deiner Größe erfahren und spüren, wie wertvoll Du bist. Du wirst Deine Mission finden und als Mensch und als Unternehmer*in wachsen.

Du wirst nicht mehr hoffen, dass Dein Business funktioniert, sondern WISSEN, WIE es funktioniert. Und Du wirst Dein Business und Dein Leben auf eine ganz neue Stufe von ERFOLG und LEICHTIGKEIT heben.

Der erste Schritt dahin ist, Deine Sehnsüchte und Träume ernst zu nehmen. Wie willst Du leben, wenn alles möglich ist?

LASS UNS SPRECHEN!

Buche Dir am besten jetzt sofort Deinen kostenfreien Business Breakthrough Call (30 Minuten) mit mir und lass uns sprechen. Über Dein Business. EINFACH. KLAR. PREMIUM. Wähle Dir hier einen Termin aus:

<https://strategiesessionmitanjaantropov.as.me/BusinessBreakthrough>

Was meine Kund*innen sagen:

"Ich habe noch nie so viel erreicht und dabei noch nie so wenig gearbeitet. 280.000 Umsatz, 100% frei in meiner Zeiteinteilung und von allen Seiten wertgeschätzt"
Christian Kress



"Wir waren begeistert, in welcher kurzen Zeit wir zum Ziel kamen."
Sigrid Hepting



"Ich habe endlich herausgefunden was mich in meiner Arbeit wirklich ausmacht und wie ich meine Stärken zu einem unternehmerischen Konzept bündeln kann"
Carola Ehram



"Nun lasse ich mich für das Ergebnis meiner Tätigkeit entlohnen und nicht mehr für eine bestimmte Arbeitszeit. Nun habe ich meine Preise so erhöht, dass ich mich damit wohl fühle, und merke, dass die allermeisten Kunden den Preis völlig ok finden."
Gisela Selbach



"Ich bin viel klarer geworden darüber, was ich die ganze Zeit sowieso schon mache. Und kann es jetzt viel klarer rüberbringen. Ich bin viel effektiver als Unternehmerin."
Sibylle Janert



"Seitdem bin ich total ausgebucht und arbeite für sie mit absoluter Freude und zu meinen Preisen! BINGO!"
Beate Petersen



"Die Konzentration auf wenige Dinge oder eine Sache erhöht die Klarheit und verbessert die Sichtbarkeit."

Britta Bley



"Schon innerhalb der Workshopreihe konnte ich meine Agentur klarer aufstellen, fand dadurch meine Wunschkunden, werde als Expertin wahrgenommen, und mein Stundensatz wird gerne bezahlt"

Natascha Weber



"Durch die Arbeit mit Anja Antropov wurde ich wieder zurückerinnert, wer ich wirklich in der Tiefe bin. Dies führte zu einem noch tiefer entspannten Leben und einer glasklaren Ausrichtung."

Susanna Andreini



"Dein Kurs war so bereichernd, dass ich das Gefühl habe, ich werde noch viele Jahre davon zehren und immer wieder darauf zurückgreifen können."

Ulrich Christen



"Meine Gruppen sind voll. Meine Akquise läuft von selbst. Ich habe mein Angebot so verbessern können, dass ich vielfach weiterempfohlen werde."

Hilla Christians



"Anja hat mich dazu ermuntert, meine Preise zu erhöhen. Weil meine Leistung einen höheren Wert hat. Ich habe dann festgestellt, dass meine Kunden auch bereit sind, diesen höheren Preis zu bezahlen"

Iratxe de la Quintana



Weitere Kundenstimmen findest Du auf:

<https://business-empowerment.eu/kundenstimmen/>