

DER BUSINESS-HEALTH-CHECK

Mit dem Business-Health-Check findest Du heraus, ob Dein Business auf einem STABILEN FUNDAMENT steht, das Dich trägt, anstatt Dich auszulaugen.

Er zeigt Dir, wo Du WIRKSAMER in Deinem Handeln und WERTVOLLER für Deine Kunden wirst.

Und in der Folge wirst Du,

- weniger arbeiten und mehr verdienen,
- Angebote entwickeln, die verstanden, gerne gebucht und gut bezahlt werden,
- nur noch mit Wunschkunden arbeiten,
- auch in wirtschaftlich schwierigen Zeiten stabiles Geld verdienen,
- und viel mehr Freude und Erfolg mit Deinem Business haben.

Die gute Nachricht:

Du must NICHT noch mehr tun!

Sondern Du darfst WIRKSAMER in Deinem ganzen Denken und Handeln werden.

Mit diesem Business-Health-Check bringst Du KLARHEIT in Dein Business.

Hol Dir einen Cappuccino oder einen Tee, mach es Dir bequem und nimm Dir Zeit für die Fragen.

Die Fragen, die Du sicher und klar beantworten kannst, weisen darauf hin, dass Dein Fundament an der Stelle stabil ist.

Bei Fragen, wo du Dir (noch) nicht so sicher bist, erkennst Du, dass Du da noch an Deinem Fundament arbeiten darfst.

LASS UNS SPRECHEN!

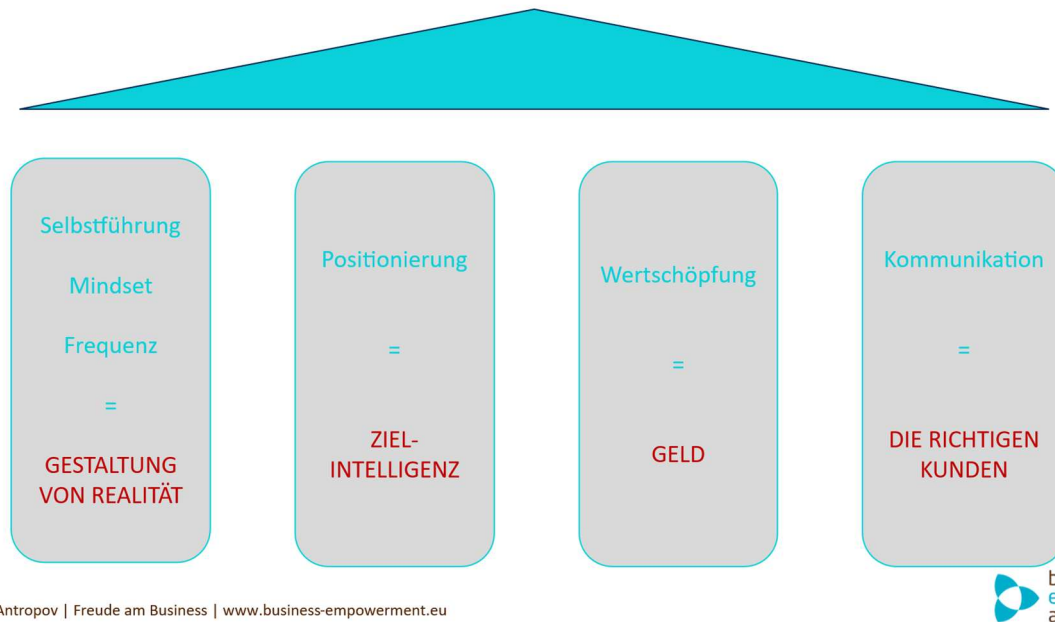
Buche Dir am besten jetzt sofort Deinen kostenfreien Business Breakthrough Call (30 Minuten) mit mir und lass uns sprechen.

Über Dein Business und über Dein Fundament, das Dich trägt.

Wähle Dir hier einen Termin aus:

<https://strategiesessionmitanjaantropov.as.me/BusinessBreakthrough>

DIE 4 SÄULEN IM ÜBERBLICK



Mit Selbstführung, Mindset- und Frequenzarbeit reihst Du Dich ein in die Riege der erfolgreichsten Menschen. Hier ist Dein wichtigster Hebel für Deinen Erfolg als Mensch und als Unternehmer*in.

Du hörst auf, Opfer äußerer Umstände zu sein und wirst zum kraftvollen Gestalter Deiner Realität.

Mit Deiner einzigartigen Positionierung wirst Du zu*r Top-Expert*in und zur Nummer 1 für Deine Zielgruppe.

Mit Deiner Wertschöpfung - einem Premium-Angebot - wirst Du nach dem Wert, den Du schaffst, bezahlt, und nicht mehr nach Stunden.

Das sorgt dafür, dass Du nicht mehr vergleichbar mit anderen bist, mehr Wertschätzung bekommst UND höhere Preise nehmen kannst.

Mit Deiner klaren Botschaft, die sich an eine bestimmte Zielgruppe richtet, kommunizierst Du so wirksam, dass Du von den richtigen Leuten gesehen, verstanden und gebucht wirst.

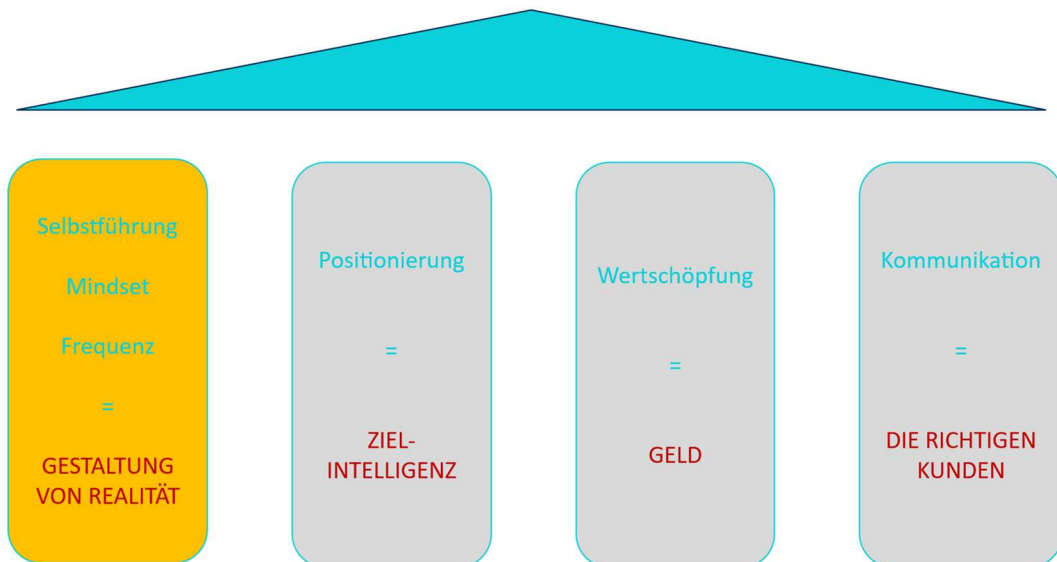
So wird Deine Kundengewinnung einfach. Denn die Qualität Deiner Kommunikation bestimmt die Qualität Deiner Kunden.

Und Du schaffst das Fundament dafür, um als Trainer, Coach, Berater 10.000€ oder mehr im Monat zu verdienen, ohne dafür mehr zu arbeiten.

So steigst Du aus dem Hamsterrad von Verzettelung und Komplexität aus und bringst wieder LEICHTIGKEIT, WIRKSAMKEIT UND FREUDE in Deinen Alltag.

1. SÄULE DEINES STABILEN FUNDAMENTS: SELBSTFÜHRUNG, MINDSET, FREQUENZ

DU BIST GESTALTER*IN DEINER REALITÄT



© Anja Antropov | Freude am Business | www.business-empowerment.eu



business
empowerment
academy

Wenn Du Dich dauerhaft erfolgreich am Markt positionieren und Deine Expertise zu einem stabilen Business machen willst, dann musst Du vor allem eins wissen:

Wenn alles möglich wäre, wie hättest Du es gerne?

Denn letztlich geht's ja in der Selbstständigkeit nicht darum, Dich irgendwie abzurackern, sondern darum, Dein Business und damit auch Dein Leben zu gestalten. Denn Selbstständigkeit ist keine Arbeitsform, sondern eine Lebensform. Du gestaltest Dein Leben.

Und je mehr Freude Du dabei hast, umso kraftvoller und überzeugender bist Du. Deshalb ist Deine Vision immens wichtig. Sie gibt Dir Kraft und Richtung. Und sie zeigt Dir Deinen Weg.

Dieses wichtige Thema wird von den meisten unterschätzt und ignoriert. Es ist aber der wichtigste Hebel für Deinen dauerhaften Erfolg.

Was ist Dein größter Wunsch für Dich und Dein Business?

Wie sieht Deine Form von „Leben und Arbeiten in Einklang mit Dir selbst“ aus?

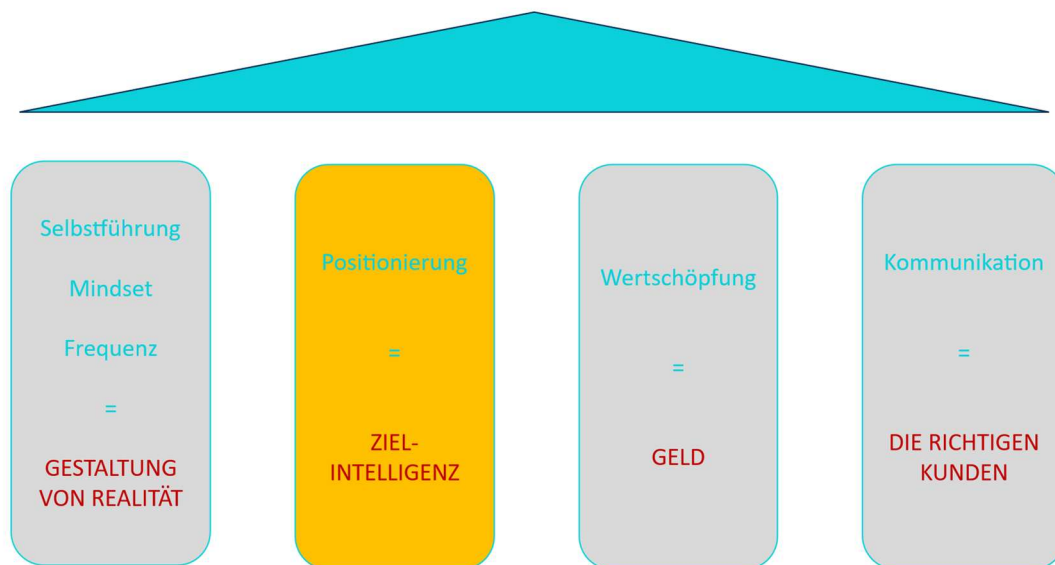
Welche inneren Glaubenssätze, Widerstände und Zweifel melden sich, wenn Du daran denkst?

Was würdest du jetzt tun, wenn du keine Angst davor hättest, damit zu scheitern?

Deine Arbeit ist wichtig. Du bist wichtig. Deine Kunden brauchen Dich.
Deine Aufgabe ist es, dafür zu sorgen, dass sie Dich finden, Deinen Wert erkennen und Dich buchen können.

2. SÄULE DEINES STABILEN FUNDAMENTS: DEINE EINZIGARTIGE POSITIONIERUNG

LERNE, ZIELINTELLIGENT ZU HANDELN UND DEINE RESSOURCEN WIRKSAM
EINZUSETZEN



© Anja Antropov | Freude am Business | www.business-empowerment.eu



business
empowerment
academy

TEIL 1 DEINER EINZIGARTIGEN POSITIONIERUNG: DEINE GENIEZONE

Je tiefer Du in Dir selbst verwurzelt bist, umso höher kannst Du wachsen.

Du brauchst keinen USP (Unique Selling Point), sondern ein Bewusstsein für Deine Einzigartigkeit und ein Vertrauen in Deine Geniezone. Da hast Du viel Energie, viel Freude, bist unvergleichlich, authentisch und selbstwirksam.

Was in Deinem Alltag gibt Dir Energie und Freude?

Wenn Du in etwas der oder die Beste wärest, was wäre das?

TEIL 2 DEINER EINZIGARTIGEN POSITIONIERUNG: DEINE ERFOLGVERSPRECHENDSTE ZIELGRUPPE

Es geht nicht darum, allen zu gefallen. Sondern einen Unterschied für die Menschen zu machen, denen Du wirklich helfen willst und kannst. Das sind Deine Wunschkunden. Denn mit diesen Menschen hast Du am meisten Spaß und die größten Erfolgsaussichten.

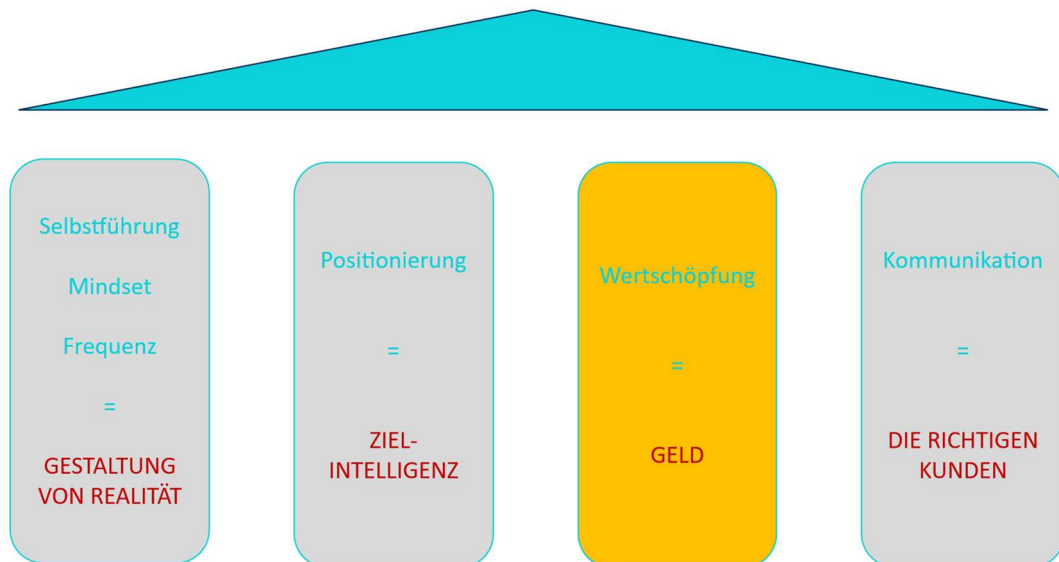
Zuerst musst du Dich für Deine Traumkunden entscheiden, erst dann können sie sich für Dich entscheiden.

Wo in Deinem Business schwächst Du Dich, weil Du versuchst, es Kunden oder Menschen recht zu machen, die gar nicht zu Dir passen?

Welche Kunden passen ideal zu Dir, weil Du sie verstehst, weil Du sie magst und weil Du Dich gerne auf sie einlässt?

3. SÄULE DEINES STABILEN FUNDAMENTS: WERTSCHÖPFUNG: DEIN PREMIUM ANGEBOT

HIER VERDIENST DU GELD



© Anja Antropov | Freude am Business | www.business-empowerment.eu



business
empowerment
academy

Mit einem Premium-Angebot, das sich an Deine erfolgsversprechendste Zielgruppe richtet, verkaufst Du WIRKUNG und TRANSFORMATION, anstatt Deine Zeit oder Methode. Das macht Dein Angebot wirksamer und wertvoller für Deine Kunden. Du steigst aus dem Mittelmaß Deiner Mitbewerber aus und fokussierst Dich auf exzellente Resultate. Höhere Preise sind die natürliche Folge.

Hohe Preise nimmt man nicht. Hohe Preise bekommt man.

Welche Transformation durchläuft Dein Kunde mit Dir?

Welche Resultate erzielen Deine Kunden mit Dir?

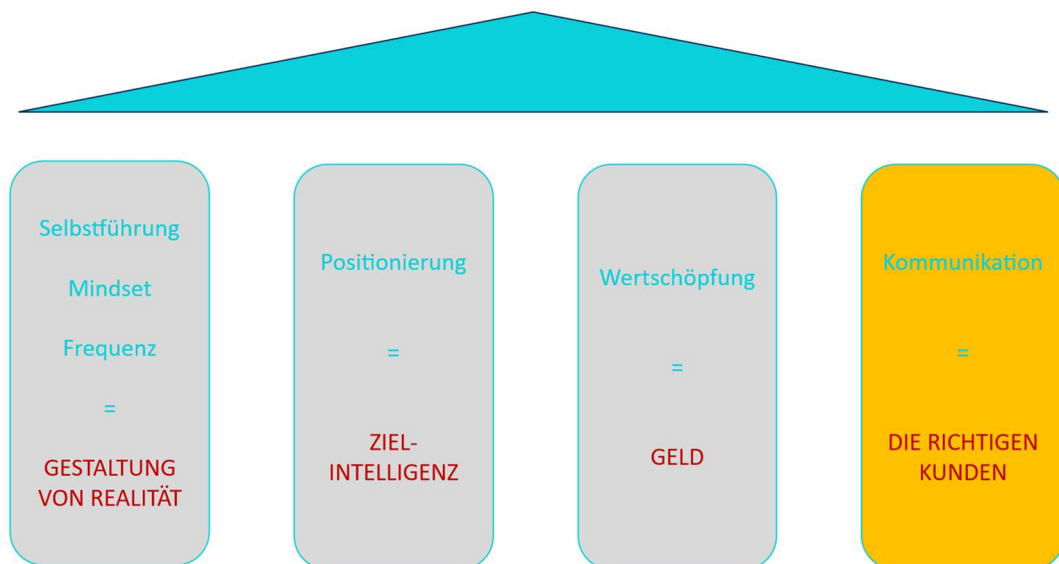
„Das eigentliche Ziel des Marketing ist es, das Verkaufen überflüssig zu machen. Das Ziel des Marketing ist es, den Kunden und seine Bedürfnisse derart gut zu verstehen, dass das daraus entwickelte Produkt genau passt und sich daher selbst verkauft.“

- Peter Drucker, der Erfinder des Managements



4. SÄULE DEINES STABILEN FUNDAMENTS: DEINE KLARE BOTSCHAFT

DIE QUALITÄT DEINER KOMMUNIKATION BESTIMMT DIE QUALITÄT DEINER KUNDEN



© Anja Antropov | Freude am Business | www.business-empowerment.eu



business
empowerment
academy

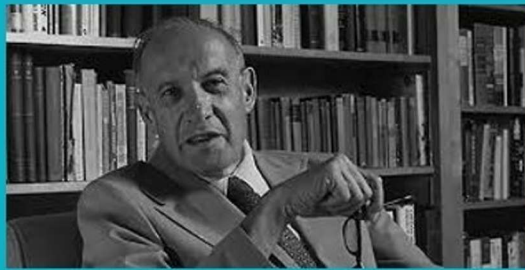
In einer Zeit der Informationsüberflutung ist es wichtig, dass Menschen sehr schnell verstehen, ob Dein Angebot RELEVANT für sie ist. Mit Deiner KLAREN BOTSCHAFT an eine definierte Zielgruppe wird Deine Kundengewinnung einfach. Weil WERT und WIRKUNG Deiner Arbeit sofort für die richtigen Menschen SICHTBAR sind.

Eine klare Botschaft anstatt 10.000 unwirksame Marketingmaßnahmen.

Wofür stehst Du mit Deiner Arbeit? Was ist Deine Intention?

Hier nochmal zur Erinnerung:

„Das eigentliche Ziel des Marketing ist es, das Verkaufen überflüssig zu machen. Das Ziel des Marketing ist es, den Kunden und seine Bedürfnisse derart gut zu verstehen, dass das daraus entwickelte Produkt genau passt und sich daher selbst verkauft.“
- Peter Drucker, der Erfinder des Managements



Peter Drucker bringt es auf den Punkt. Denn wir wollen nicht Klinkenputzen. Wir wollen auch nicht selbstdarstellerisch oder marktschreierisch auftreten.

Wir wollen mit unserer Expertise den Menschen dienen, die am besten zu uns passen. Und die uns deshalb auch am meisten zu schätzen wissen. Das ist zielintelligent.

Und das erreichst Du, wenn Du an Deinem Fundament arbeitest. Denn dann wird Deine Kommunikation einfach und klar. Und sie zieht die richtigen Kunden an.

5. SÄULE DEINES STABILEN FUNDAMENTS: DEIN UNTERSTÜTZENDES UMFELD

Teamwork makes the dream work – gemeinsam sind wir stark

Selbstständigkeit kann eine einsame Angelegenheit sein.

Du hast vielleicht Ziele, die die Menschen in Deinem privaten Umfeld nicht verstehen. Gerade wenn wir mit unseren Vorhaben nicht in Standardschubladen passen und Neues in die Welt bringen wollen, dann ernten wir oft Unverständnis in unserem privaten Umfeld.

Denn für Menschen, die selbst keine Erfahrung mit Selbstständigkeit gemacht haben, stellt sich das als schwieriges Unterfangen dar, das mit hohem Risiko verbunden ist. Wenn wir uns nur in diesem Umfeld bewegen, wird unsere Selbstständigkeit schwer und kostet viel Kraft.

Vielleicht kennst Du das Phänomen der Spiegelneuronen: wir passen uns dem Umfeld an, in dem wir uns befinden. In der Business Empowerment Academy findest Du ein Umfeld, in dem unternehmerisches Denken und Handeln selbstverständlich ist.

In unseren Gruppenprogrammen triffst du Menschen, die auf dem gleichen selbstständigen Weg sind wie Du, und hast Erfolgspartner, die Dich in Deiner unternehmerischen Entwicklung unterstützen. Damit Du Deine Ideen tatsächlich erfolgreich verwirklichen kannst.

In so einem Umfeld wird Selbstständigkeit dann nicht nur einfach, sondern macht auch noch Spaß. Weil wir mit unseren Zielen und Vorhaben verstanden, gesehen und gefördert werden. Weil wir uns jederzeit Motivation und Unterstützung holen können und weil wir Antworten auf alle unsere Fragen bekommen.

Es macht Spaß, die Komfortzone zu verlassen, Visionen zu realisieren und daran unternehmerisch zu wachsen, wenn Du ein Umfeld hast, das Dich dabei unterstützt. Und es führt nachweislich zum Erfolg.

Die TeilnehmerInnen unserer Programme erreichen Ziele, realisieren Visionen, machen ihre Selbstständigkeit zum Erfolg und verwandeln ihr Business in Freude.

Ich bin Anja Antropov.

Businessmentorin, Speakerin, Bestsellerautorin und Unternehmerin.

In den letzten 15 Jahren habe ich hunderten von Selbstständigen dabei geholfen zu erfolgreichen und selbstbewussten 6-7-stelligen Unternehmer*innen zu werden, die mit LIEBE und FREUDE im Business stehen und Stress durch WIRKSAMKEIT ersetzt haben.



Ich biete Dir einen Raum, wo Du nicht einfach irgendwelche Strategien bekommst, sondern wo Dein Business in Einklang mit Dir und Deinen Bedürfnissen wachsen und gedeihen kann.

Was Du bei mir lernst, geht viel tiefer als Strategie-, Mindset- oder Verkaufstraining.

Für mich sind Unternehmertum und Selbstständigkeit keine Arbeitsform, sondern eine Lebensform. Es geht um Leadership, um die Gestaltung Deines Business und Deines Lebens. Es geht darum, Deine Geniezone zu finden, Dir maximale Freiheit zu erlauben und die Erfahrung zu machen, dass Du für Geld nicht hart arbeiten musst, sondern Dich in Deine Größe aufrichten und Deine Mission antreten darfst.

Ich werde Dir neue Horizonte eröffnen. Du wirst die Welt neu entdecken, Dich neu entdecken, Dich in Deiner Größe erfahren und spüren, wie wertvoll Du bist. Du wirst Deine Mission finden, und als Mensch und als Unternehmer*in wachsen.

Du wirst nicht mehr hoffen, dass Dein Business funktioniert, sondern WISSEN, WIE es funktioniert. Und Du wirst Dein Business und Dein Leben auf eine ganz neue Stufe von ERFOLG und LEICHTIGKEIT heben.

Der erste Schritt dahin ist, Deine Sehnsüchte und Träume ernst zu nehmen. Wie willst Du leben, wenn alles möglich ist?

LASS UNS SPRECHEN!

Buche Dir am besten jetzt sofort Deinen kostenfreien Business Breakthrough Call (30 Minuten) mit mir und lass uns sprechen. Über Dein Business. Über Dein Fundament, das Dich trägt. Wähle Dir hier einen Termin aus:

<https://strategiesessionmitanjaantropov.as.me/BusinessBreakthrough>

Was meine Kund*innen sagen:

"Ich habe noch nie so viel erreicht und dabei noch nie so wenig gearbeitet. 280.000 Umsatz, 100% frei in meiner Zeiteinteilung und von allen Seiten wertgeschätzt"
Christian Kress



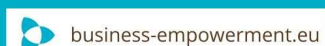
"Wir waren begeistert, in welcher kurzen Zeit wir zum Ziel kamen."
Sigrid Hepting



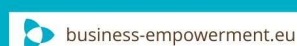
"Ich habe endlich herausgefunden was mich in meiner Arbeit wirklich ausmacht und wie ich meine Stärken zu einem unternehmerischen Konzept bündeln kann"
Carola Ehrsam



"Nun lasse ich mich für das Ergebnis meiner Tätigkeit entlohnen und nicht mehr für eine bestimmte Arbeitszeit. Nun habe ich meine Preise so erhöht, dass ich mich damit wohl fühle, und merke, dass die allermeisten Kunden den Preis völlig ok finden."
Gisela Selbach



"Ich bin viel klarer geworden darüber, was ich die ganze Zeit sowieso schon mache. Und kann es jetzt viel klarer rüberbringen. Ich bin viel effektiver als Unternehmerin."
Sibylle Janert



"Seitdem bin ich total ausgebucht und arbeite für sie mit absoluter Freude und zu meinen Preisen! BINGO!"
Beate Petersen



"Die Konzentration auf wenige Dinge oder eine Sache erhöht die Klarheit und verbessert die Sichtbarkeit."



Britta Bley



"Schon innerhalb der Workshopreihe konnte ich meine Agentur klarer aufstellen, fand dadurch meine Wunschkunden, werde als Expertin wahrgenommen, und mein Stundensatz wird gerne bezahlt"



Natascha Weber



"Durch die Arbeit mit Anja Antropov wurde ich wieder zurückerinnert, wer ich wirklich in der Tiefe bin. Dies führte zu einem noch tiefer entspannten Leben und einer glasklaren Ausrichtung."



Susanna Andreini



"Dein Kurs war so bereichernd, dass ich das Gefühl habe, ich werde noch viele Jahre davon zehren und immer wieder darauf zurückgreifen können."



Ulrich Christen



"Meine Gruppen sind voll. Meine Akquise läuft von selbst. Ich habe mein Angebot so verbessern können, dass ich vielfach weiterempfohlen werde."



Hilla Christians



"Anja hat mich dazu ermuntert, meine Preise zu erhöhen. Weil meine Leistung einen höheren Wert hat. Ich habe dann festgestellt, dass meine Kunden auch bereit sind, diesen höheren Preis zu bezahlen"

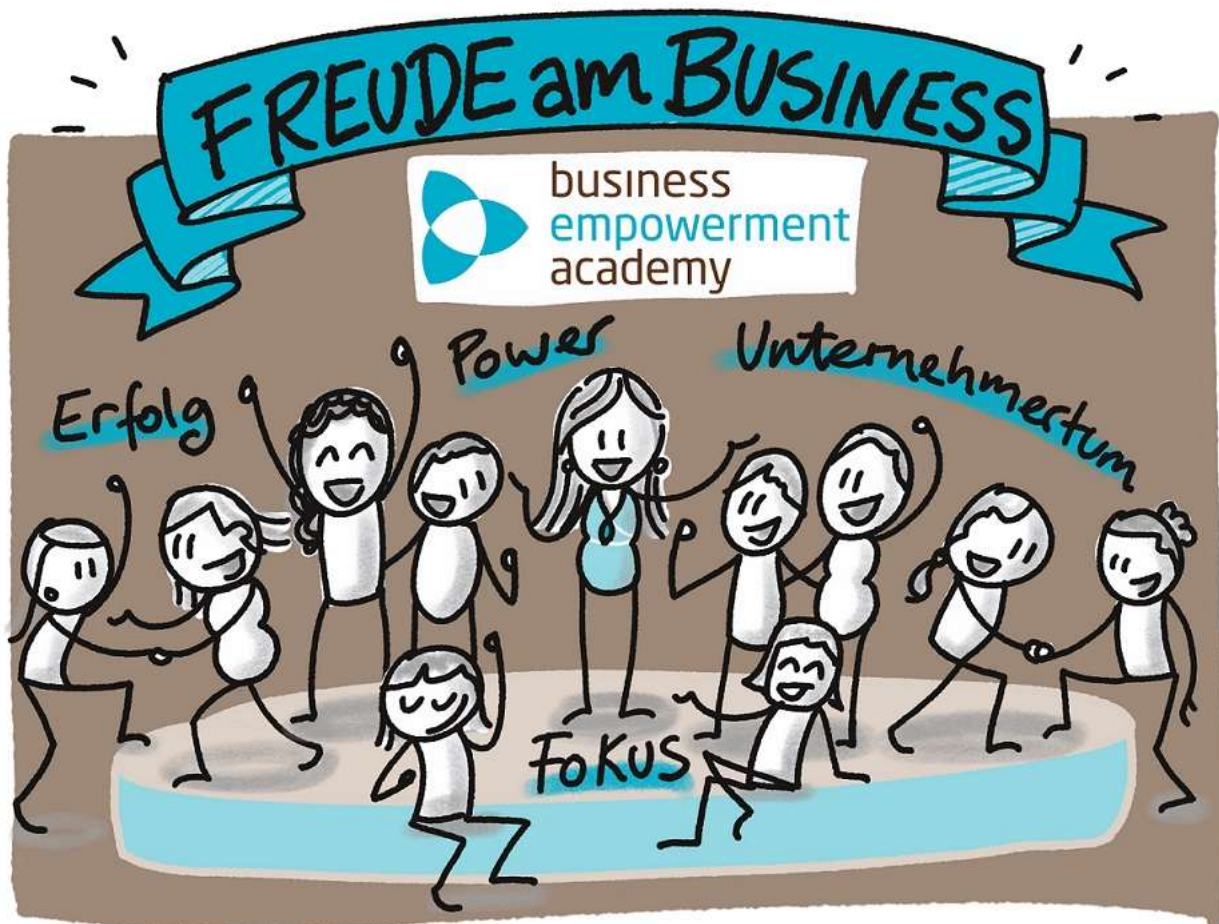


Iratxe de la Quintana



Weitere Kundenstimmen findest Du auf:

<https://business-empowerment.eu/kundenstimmen/>



LASS UNS SPRECHEN!

Buche Dir am besten jetzt sofort Deinen kostenfreien Business Breakthrough Call (30 Minuten) mit mir und lass uns sprechen. Über Dein Business. Über Dein Fundament, das Dich trägt. Wähle Dir hier einen Termin aus:

<https://strategiesessionmitanjaantropov.as.me/BusinessBreakthrough>