

Steht Dein Business auf einem **stabilen Fundament**, das Dich trägt, anstatt Dich auszulaugen?

Der Business-Health-Check zeigt Dir, wo Du **WIRKSAMER** in Deinem Handeln und **WERTVOLLER** für Deine Kunden wirst.

Und in der Folge wirst Du...

- ✓ weniger arbeiten und mehr verdienen,
- ✓ Angebote entwickeln, die verstanden, gerne gebucht und gut bezahlt werden,
- ✓ nur noch mit Wunschkunden arbeiten,
- ✓ auch in wirtschaftlich schwierigen Zeiten stabiles Geld verdienen,
- ✓ und viel mehr Freude und Erfolg mit Deinem Business haben.

Die gute Nachricht: Du musst NICHT noch mehr tun! Sondern Du darfst **WIRKSAMER** in Deinem ganzen Denken und Handeln werden. Mit diesem Business-Health-Check bringst Du **KLARHEIT** in Dein Business.

So nutzt Du ihn

Hol Dir einen Cappuccino oder Tee, mach es Dir bequem und nimm Dir Zeit für die Fragen. Schreib Deine Antworten mit der Hand auf – das macht sie ehrlicher.

Deine Antworten geben Dir schon die erste Auskunft, an welcher Stelle Dein Fundament stabil ist und wo Du noch Wachstumspotenzial hast. **WICHTIG:** Nimm Dich selbst und Deine Wünsche wirklich ernst. Denn Du kannst es gestalten.

Die 4 Säulen im Überblick

- 1. Selbstführung, Mindset, Frequenz:** Hier ist Dein wichtigster Hebel für Deinen Erfolg als Mensch und als Unternehmer*in. Du hörst auf, Opfer äußerer Umstände zu sein, und wirst zum kraftvollen Gestalter Deiner Realität.
- 2. Deine einzigartige Positionierung:** Du wirst zu*r Top-Expert*in und zur Nummer 1 für Deine Zielgruppe.
- 3. Deine Wertschöpfung, ein Premium-Angebot:** Du wirst nach dem Wert bezahlt, den Du schaffst, und nicht mehr nach Stunden. Du bist nicht mehr vergleichbar, bekommst mehr Wertschätzung UND kannst höhere Preise nehmen.
- 4. Deine klare Botschaft:** Du kommunizierst so wirksam, dass Du von den richtigen Leuten gesehen, verstanden und gebucht wirst. So wird Deine Kundengewinnung einfach.

Dazu kommt die 5. Säule, die alle anderen trägt: Dein unterstützendes Umfeld. Teamwork makes the dream work – gemeinsam sind wir stark.

So steigst Du aus dem Hamsterrad von Verzettelung und Komplexität aus und bringst wieder LEICHTIGKEIT, WIRKSAMKEIT UND FREUDE in Deinen Alltag.

LASS UNS SPRECHEN

Buche Dir am besten jetzt sofort Deinen kostenfreien Business-Breakthrough Call (30 Minuten) mit mir – über Dein Business und über Dein Fundament, das Dich trägt.

Termin wählen →

calendly.com/mentor-business-empowerment/30min

1

Selbstführung, Mindset, Frequenz

Du bist Gestalter*in Deiner Realität

Wenn Du Dich dauerhaft erfolgreich am Markt positionieren und Deine Expertise zu einem stabilen Business machen willst, dann musst Du vor allem eins wissen: **Wenn alles möglich wäre, wie hättest Du es gerne?**

Denn in der Selbstständigkeit geht es nicht darum, Dich irgendwie abzurackern, sondern darum, Dein Business und damit auch Dein Leben zu gestalten. Selbstständigkeit ist keine Arbeitsform, sondern eine Lebensform. Und je mehr Freude Du dabei hast, umso kraftvoller und überzeugender bist Du. Deshalb ist Deine Vision so wichtig: Sie gibt Dir Kraft und Richtung. Dieses Thema wird von den meisten unterschätzt – und es ist der wichtigste Hebel für Deinen dauerhaften Erfolg.

① Was ist Dein größter Wunsch für Dich und Dein Business?

② Wie sieht Deine Form von „Leben und Arbeiten in Einklang mit Dir selbst“ aus?

③ Welche inneren Glaubenssätze, Widerstände und Zweifel melden sich, wenn Du daran denkst?

④ Was würdest Du jetzt tun, wenn Du keine Angst davor hättest, damit zu scheitern?

2 Deine einzigartige Positionierung

Klarheit ist Kraft

Teil 1: Deine Geniezone. Je tiefer Du in Dir selbst verwurzelt bist, umso höher kannst Du wachsen. Du brauchst keinen USP (Unique Selling Point), sondern ein Bewusstsein für Deine Einzigartigkeit und ein Vertrauen in Deine Geniezone. Da hast Du viel Energie, viel Freude, bist unvergleichlich, authentisch und selbstwirksam.

① Was in Deinem Alltag gibt Dir Energie und Freude?

② Wo in Deinem Alltag hast Du das Gefühl, Du verbiegst Dich, verlierst Energie und hast keine Freude?

③ Wie würde sich Dein Alltag ändern, wenn Du Dich überwiegend mit Themen beschäftigen würdest, die Dir Energie und Freude geben?

2 Deine erfolgversprechendste Zielgruppe

Teil 2 Deiner Positionierung

Es geht nicht darum, allen zu gefallen, sondern einen Unterschied für die Menschen zu machen, denen Du wirklich helfen willst und kannst. Das sind Deine Wunschkunden. Mit ihnen hast Du am meisten Spaß und die größten Erfolgsaussichten. **Zuerst musst Du Dich für Deine Traumkunden entscheiden, erst dann können sie sich für Dich entscheiden.**

① Wo in Deinem Business schwächst Du Dich, weil Du versuchst, es Kunden oder Menschen recht zu machen, die gar nicht zu Dir passen?

- ② Wie würde sich Dein Alltag ändern, wenn Du nur noch mit Kunden arbeiten würdest, die ideal zu Dir passen, weil Ihr Euch gut versteht, zusammenpasst und gemeinsam geniale Ergebnisse erzielt?

3 Wertschöpfung: Dein Premium-Angebot

Hier verdienst Du Geld

Mit einem Premium-Angebot, das sich an Deine erfolgversprechendste Zielgruppe richtet, verkaufst Du WIRKUNG und TRANSFORMATION, anstatt Deine Zeit oder Methode. Das macht Dein Angebot wirksamer und wertvoller für Deine Kunden. Du steigst aus dem Mittelmaß Deiner Mitbewerber aus und fokussierst Dich auf exzellente Resultate. Höhere Preise sind die natürliche Folge. **Verkaufe WERT und WIRKUNG, anstatt Deine Zeit oder Methode.**

- ① Wie bepreist Du Dein Angebot: nach Stunden oder nach Wert für Deine Kunden?

- ② Welche Resultate erzielen Deine Kunden mit Dir?

- ③ Wie wäre es, wenn Du die Resultate, die Deine Kunden mit Dir erzielen, anerkennen und damit den Wert Deiner Arbeit wertschätzen würdest?

- ④ Wie würde sich Dein Umsatz ändern, wenn Du Dein Angebot entsprechend seinem Wert bepreisen würdest?



Deine klare Botschaft

Die Qualität Deiner Kommunikation bestimmt die Qualität Deiner Kunden

In einer Zeit der Informationsüberflutung ist es wichtig, dass Menschen sehr schnell verstehen, ob Dein Angebot **RELEVANT** für sie ist. Mit Deiner **KLAREN BOTSCHAFT** an eine definierte Zielgruppe wird Deine Kundengewinnung einfach, weil **WERT** und **WIRKUNG** Deiner Arbeit sofort für die richtigen Menschen sichtbar sind. **EINE klare Botschaft anstatt 10.000 unwirksame Marketingmaßnahmen.**



Ist Dir bewusst, was Dich wirklich ausmacht und wofür Du stehst?



Kannst Du das in EINER KLAREN BOTSCHAFT zusammenfassen, die von Deiner idealen Zielgruppe auch wirklich verstanden wird?



Wie würde sich Dein Alltag ändern, wenn Du Dich nicht mehr in unwirksamen Marketingmaßnahmen verzetteln würdest, sondern mit Deiner klaren Botschaft regelmäßig neue Kunden gewinnen würdest?



Die 5. Säule: Dein unterstützendes Umfeld

Teamwork makes the dream work – gemeinsam sind wir stark

Diese Säule trägt alle anderen: Ohne das richtige Umfeld wird jede Veränderung schwerer, als sie sein müsste. Selbstständigkeit kann eine einsame Angelegenheit sein. Du hast vielleicht Ziele, die die Menschen in Deinem privaten Umfeld nicht verstehen. Wenn wir uns nur in diesem Umfeld bewegen, wird unsere Selbstständigkeit schwer und kostet viel Kraft. Vielleicht kennst Du das Phänomen der Spiegelneuronen: Wir passen uns dem Umfeld an, in dem wir uns befinden.

In der Business Empowerment Academy findest Du ein Umfeld, in dem unternehmerisches Denken und Handeln selbstverständlich ist. In unseren Gruppenprogrammen triffst Du Menschen, die auf dem gleichen selbstständigen Weg sind wie Du, und hast Erfolgspartner, die Dich in Deiner unternehmerischen Entwicklung unterstützen. In so einem Umfeld macht Selbstständigkeit nicht nur leichter, sondern auch Spaß.



Wer in Deinem Umfeld versteht Deine Ziele und unterstützt Dich wirklich dabei?

- 2 Wie würde sich Dein Business anfühlen, wenn Du Erfolgspartner*innen an Deiner Seite hättest, die auf dem gleichen Weg sind?
-
-
-



ÜBER MICH

Ich bin Anja Antropov.

Businessmentorin, Speakerin, Bestsellerautorin und Unternehmerin. In über 20 Jahren habe ich schon 500+ Selbstständige dabei begleitet, WERTVOLLER für ihre Kunden und WIRKSAMER in ihrem Handeln zu werden – mit besseren Kund*innen, höheren Preisen und mehr LIEBE und FREUDE im Business.

Du wirst nicht mehr hoffen, dass Dein Business funktioniert, sondern WISSEN, WIE es funktioniert. Der erste Schritt dahin ist, Deine Sehnsüchte und Träume ernst zu nehmen: **Wie willst Du leben, wenn alles möglich ist?**

Lass uns über Deine Ziele sprechen, und wie Du sie verwirklichst

Du hast jetzt mehr Klarheit: wo Dein Fundament schon trägt – und wo es noch wackelt. In Deinem kostenfreien 30-minütigen Business-Breakthrough Call schauen wir gemeinsam,

- ✓ wie Du WIRKSAMER und WERTVOLLER für Deine Kunden wirst
- ✓ und Dein Business so gestaltest, dass es Dich trägt (nicht auslaugt).

Meinen Termin wählen →

calendly.com/mentor-business-empowerment/30min

Was meine Kund*innen sagen: business-empowerment.eu/kundenstimmen